



شريك في التحالف حول العالم 3000 [2]

لا يوجد حادث ما لم تحدث كارثة طبيعية [4]

مشمس في جميع أنحاء العالم اللوجستية الشحن الوقت

رعاية الشحنة أكثر من المالك [5]

. سحب البضائع إلى شنتشن وتطير من هونغ كونغ

تم إرسالها إلى مستودع في شارلوت الولايات المتحدة الأمريكية . وفقًا لوقت الشحن العادي ، عادة ما تكون 38 - بعد فتح السفينة . يستغرق 40 يومًا لإرسالها إلى المستودع . علاوة على ذلك ، لا يزال هذا قائمًا على ميناء السفينة تم فتح المنفذ في الوقت المحدد ، حيث لا يحتوي ميناء المغادرة على أي مهلة للتفتيش الجمركي .
بعد ذلك ، قم بترتيب الشاحنة مباشرةً .. الخزانة الأمريكية الغربية لوس أنجلوس ، قام السائقان بالتناوب وتم إرسال السيارة الخاصة إلى مستودع العميل في شارلوت لمدة 6 أيام. .. كان العميل ممثلًا لهذا الحل الذي وفر له الكثير من المال وساعده حل المشكلة . منذ ذلك الحين ، كل طلبات العميل تسمح مباشرة للمصنع بالاتصال بي لترتيب التسليم وحتى رسوم الشحن لم يتم الاستعلام عنها مقدمًا فاتورة مباشرة في الماضي بعد اكتمال التسليم ، سيتم الدفع في النهاية من الشهر .
FCL (3] محترف لا يتحدث فقط عن ذلك ، فأنت بحاجة إلى معرفة ما يهتم به العميل وتعلم مساعدة العميل على حل مخاوفه واهتماماته .
[1]

2)
.

5) تعلم من العملاء تعلم حكمة عمل العملاء مشاركة مع عملاء جدد آخرين دليل العملاء العثور على العملاء الذين يشاركونك اهتماماتك وجعل أوامر سهلة وخالية من الإهمال المستهلكة للوقت وشاقة . العملاء لا تفعل ذلك .
ومع ذلك ، فإن المهلة المحددة لطلبات العملاء هي 25 يومًا فقط . إذا تم نقل الحاويتين جواً ، فستكون التكلفة مرتفعة بشكل خاص . في حالة عدم توفر الشحن العادي ، فستساعد العملاء على ونتيجة لذلك تم بيع منتج العميل وتلقي عدد كبير من شكاوى العملاء وحتى الشركة من جانب العميل كانت غير مستدامة . لذلك ساعدت العميل دائمًا على التواصل مع المصنع بمساعدة ساعد على مساعدة العميل في الحصول على الحل من المصنع أو استرداد بعض الخسائر التي يمكن أن يفهمها العمل ، لكن مفهوم المدير مختلف ، ليس لديها قرار ، وأخيرًا أن العمل في الوسط ، وأشعر أن الرئيس الذي ليس صادقًا مع هذا ليس له مستقبل ، وبسبب هذا النزاع ، غادر الشركة .

وأنا أيضًا محظوظة جدًا . نظرًا لأنني عرفت العميل ، فقد تم ترتيب جميع شحنات العميل من قبلي ولم تتغير أبدًا . تقريبًا .
14
ومع ذلك ، لا يمكن تقديم المعلومات الموجودة على جانب المصنع على الإطلاق . . أعطيت . factory . بالمورد أولاً . فهمتها بوضوح ثم أعطيتها ملاحظات حلًا آخر على الفور

1) فكر في المشكلة من وجهة نظر العميل ، فكر فيما يريده العميل وأصف المزيد من القيمة المضافة إلى نفسك بحيث يمكنك أن تصبح دورًا لا يمكن الاستغناء عنه من جانب العميل .
لأنني كنت أبذل قصارى جهدي لمساعدته ومساعدة العميل في غاية الامتنان لي من ناحية أخرى فإن الثقة والمودة بالنسبة لي زادت بشكل كبير . يبدأ العميل في البحث عن مورد جديد يجد لمورد جديد مقياس العنوان المسجل ورأس المال المسجل للمورد ، دعني أساعده في مراجعة لدي عدة مكالمات والفيديو التجاري المطابق لفهم حجم المصنع بحجم الشركة و في نهاية المطاف ، اختر مصنعًا يتمتع بمؤهلات جيدة للغاية .. يعمل المصنع مع العملاء منذ ذلك الحين ولم يغير أبدًا من الموردين .

6) شارك معك الحياة الحقيقية في الحياة ، دع العميل يعرف المزيد عنك ويزيد من لزوجة العميل .

يتطلب تحديد هوية النقل الجوي . بالإضافة إلى المصانع التي يحتاجون إليها لتقديم إعلان معلومات ، يجب أن تخضع منتجات البر الرئيسي لمنتجات نظرًا لأن العميل هو الوسيط ، فإن منتجاته تُباع أيضًا للعملاء الآخرين . سألته لماذا اختارنا . وقال إن هناك النقاط التالية التي تجعلني أشعر بالتحرك والإعجاب:

تم ترتيب التذكرة الأولى للعميل بسلاسة فائقة ، سار كل شيء بسلاسة وكان العميل راضيًا للغاية عن احترافي وحسن توقيتنا . الشحن والنقل الجوي لتوفير تحديد النقل يجب أن تكون التخليص الجمركي للوجهة الأمريكية عبارة عن إعلان من إدارة (1 MSDS) نقل مستحضرات التجميل وهناك المزيد من المتطلبات ولكن لدي خبرة ونحن . محترفون للغاية (FDA) الأغذية والعقاقير لا ترفى الحياة أبدًا للأشخاص الذين يعملون بجد ، ولن تعرف أبدًا ما هي المفاجآت التي سيعدها لك في الجبهة . لقد مر ما يقرب من 5 سنوات منذ التقيت كارمين . في 5 مايو 2014 ، لا يمكن أن يكون يوم عادي عاديًا ، لكن لا أحد يستطيع التفكير منه . ما مدى الثقة في مهنة عمل هذا العميل فيبي وفي حياتي المستقبلية .

كنت دائمًا أفتبس العميل كالمعتاد ولكن مستحضرات التجميل ليست بضائع عادية ويتم شحن هذه المنتجات جواً . بحاجة إلى توفيرها (3) تكلفة النقل ليست كبيرة على وجه الخصوص لأوامره .. بضائعه ليست فقط في الولايات المتحدة ولكن أيضًا في المملكة المتحدة فرنسا بولندا كندا وأستراليا . لديه وكيل صيني متفرغ ويتم إعطاء جميع خطط الشحن إلي ساعطي كل تذكرة التخزينمتطلبات وقت وصول الإقلاع للعميل الذي برسو عليه ، تحقق من تقدم الطلب وهو مرشح للغاية ، ومن ثم فهو قادر على توفير المزيد من الطاقة على مبيعات منتجاته لجعل أرباح العلامة التجارية أعلى .

[1] 20

.