□□ □□ 3 Die logistische lösung.

sparen kosten % 5% □ □□

□, □; Die sunshine security company □, □;

□ □□ Von china zur welt	[1] mehr als 20 jahre erfahrung als frachtvermittler
	[2] 3000 Koalitionen haben sich über den globus verteilt
	[3] 100 Das ist ein professioneller logiker
	(4) außer naturkatastrophen, Oder nichts passieren wird
	5] als lieferanten.

Wir. Bedeutet helfen kunden Von für globalen, sicherzustellen schnell, sicherheit normalerweise.

□ □□ □□

□, □;

□□ □	Das macht ca. 45 meter, 40 meter, das hauptquartier
] größer als ein container für einen container.	□□ □ □□

Bevor sie die frage stellen, bestätigen sie bitte, welchen weg sie einschlagen möchten

Sonny world logic one time

	USA	EUR	Japan	Kanada	Australien	□□ □□

□□ □ □□	Airlines: EK AA PO CA HU NH EY OZ Von. Ekt, flughafen bis zum zum flughafen Oder und.					
Amazon FBA (DDP)	5-6 Tage	6-7 Tage	4-5 Tage	6-7 Tage	5-6 Tage	keiner
ausdrücken	2-3 Tage	2-3 Tage	2-3 Tage	3-4 Tage	2-3 Tage	4-5 Tage
□ □□ (DDP)	18-22days	20-25 Tage	18-25 Tage	18-25 Tage	Hafen in hafen Oder transport und lieferung	
Eisenbahn	keiner	15-25 Tage	keiner	keiner	keiner	□ □□

Kurz gesagt, die lieferzeit ist nur zur info.

Das Waren die frachtfotos.
□, □;

Die erzählung Von uns und den kunden

, werden; Wir Voice— Werden;

"Das leben ist immer ein mensch, der hart arbeitet, und man weiß nie, was er für einen vorbereitet." Seit fünf jahren habe ich carmine gesehen. Der 5. Mai 2014 könnte ein einfacher tag werden, aber es hätte niemand erwartet. Er sagt, ich bin ein geschäftsmann, glaube an mich und mein zukünftiges leben.

Am nachmittag. Kunden nachfragen e-mail, und fragten mich die *Lippenstift Von xiamen nach amerika.* Ich mache meinen kunden immer wieder ein angebot, aber kosmetikprodukte sind keine gewöhnlichen Waren, sie werden einfach abgeflogen. Zur verfügung stellen muss, *Sicherheitsdatenblatt*Und benötigt ein luftbild. Außerdem benötigen sie bei exportfabriken informationen und die zulassung Von produkten des kontinents.

Als ich ein angebot gemacht habe, habe ich meine kunden bewusst an die botschaft erinnert, aber die kunden haben es nicht verstanden. Ich habe kunden gebeten, mir zuerst die kontaktdaten zu meinem lieferanten zu geben. Konnte ich ihn gut verstehen und ihm ein feedback geben. Er gibt mir die informationen aus der fabrik. Es war jedoch nicht möglich, die informationen der fabriken zu liefern. Ich bringe sofort eine andere lösung *Die Waren aus werde, aus hongkong.* Kunden erste. Als, alles ging es gut, kunden mich. Professionalität und bezüglich fühlen.

Aber die fabrik schickt proben und viele rohstoffe an die kunden. Nach erhalt der ware hat die ware nicht die richtige version. Die qualität Von rohstoffen mit proben war immens. Seit jahren sind minderwertige Oder handelsfirmen nicht unüblich, um gewinne zu machen.

Das ergebnis war der verkauf der produkte unserer kunden und die reaktion auf beschwerden seitens unserer kunden, und selbst die kundenunternehmen Waren nicht nachhaltig. Ich helfen, immer fabrik,, dir helfen wollen kunden Von der fabrik gelöst Oder zu erklärungsnot, operativen verständlich, aber der boss konzept, sie nichts, das letzte operativen im mittelfeld,, das der boss nicht, der, er firma.

Obwohl dies nicht genau das war, was ich wollte und wie ich es gern hätte, danken mir die kunden für meine bemühungen, ihm zu helfen, und dabei wächst mein vertrauen und meine dankbarkeit. Und, kunden finden neue lieferanten, er neues lieferanten, lieferanten adresse, der und, mich um hilfe gebeten. Ihn die ich es angerufen und, video um der fabrik, wirtschaftsstrukturen, und wurde zukommt gut der. Seitdem arbeitet die fabrik mit den kunden zusammen und verändert niemals ihre lieferanten.

.

Weil die kunden vermittler sind, verkaufen sie ihre produkte auch an andere kunden. Ich fragte ihn, warum er uns ausgesucht hat. Er sagte, welche wenigen punkte mich ergriffen und beeindruckt haben:

) make-up., MSDS transport und dem liefern, amerika ziel zoll.. Für arzneimittelbehörde food and drug administration zu, und mehr, aber ich erfahrung, wir sehr professionell..

(b) als vermittler unterschreibt jeder käufer einen vertrag mit seinem käufer und hat ein lieferdatum. Wird die frist überschritten, so hat er ein höheres schadenspotenzial. Er glaubt an mich und an unsere karriere.

3) die versandkosten für seine bestellung sind nicht besonders hoch. Seine Waren Waren nicht nur in den usa, sondern auch in großbritannien, frankreich, polen, kanada und australien. Hat ein china agenten, alle transport sich, kriegen jeder. Geborgen,, angekommen, normalerweise, für, er andocken,. Eine. Ist. Sehr, könnte er mehr einsparen den verkauft, und marke, eine.

4) anordnungen, seine zeitlich begrenzt können ihm die beste lösung. Er erinnert sich besonders daran, wenn er zwei container hatte, *Mash 40HQ gloss und 20 GPS* In eine lagerhalle in Charlotte, usa geschickt wurde. Gemessen an der normalen transportzeit sind das üblicherweise 38 nach dem schiff. Bis zum lager brauchen sie 40 tage. Er hängt auch weiterhin vom hafen ab, in dem die schiffe parken und der pünktlich ankunftszeit ist und in dem es keine einfuhrfrist gibt.

Die zeitdauer für kundenbestellungen ist jedoch auf 25 tage begrenzt. Sind die beiden behälter luftpost, dann ist der preis besonders hoch. Wenn es keinen normalen transport gibt, helfen wir den kunden *Das schiff reiste 14 tage Von ning-po nach los angeles*Dann organisiere ich den LKW. Im wechsel zwischen zwei fahrern schickte das kabinett das sonderauto sechs tage im lagerhaus in Charlotte zu seinen kunden. Ein kunde dankt vor allem dieser lösung, die ihm viel geld erspart und ihm hilft, probleme zu lösen. Von da an wird durch alle klienten die fabrik direkt mit mir in verbindung gebracht, die lieferung arrangiert und sogar nach den lieferkosten nicht um die auslieferung ersucht, ich werde diese selbst abrechnen, und nach lieferung werde ich zum monatsende bezahlt.

Ist mit kunden zusammenarbeit erfahrungen zum eigenes geschäft auf mehr eingehender.

1) kunden omas handarbeit., erwägen kunden, und sich mehr schleppender sie, kunden der nicht ersetzen..

(2) wir haben einen direkten vertreter in 50 staaten der vereinigten staaten. Jede sendung in amerika kann es, jeder andere kann es, wir können es besser machen, und das ist die beste logistische lösung, und wir müssen den kunden vertrauen.

3), ist zu sie Wissen müssen kunden Von,, helfen kunden sein problem..

4) wir den mindestens 3 eine der zusammenarbeit, um die neue können kunden direkt mit unseren zusammenarbeit mit den usa. Um unserer, und kunden spüren ihr echter und.

5. Von kunden lernen, ihre geschäftsweisheit lernen, mit anderen kunden teilen, sie beraten, ihre interessen teilen, aufträge leichter, unvorsichtig und arbeitsschwer machen. Ich bitte sie, tun sie das nicht.

6). Leben echtest leben, kunden für sie frischem gemüse und und unsere. Als bindemittel.

Der carmine und ich sind geschäftspartner und freunde im leben, damit wir die fünf jahre zusammen erreichen. Er kriegt, was er will, und ich mache, was ich will. Ich dankte ihm dafür, daß er mich nicht sehr reich gemacht hatte. Stattdessen habe ich vieles gelernt, was mir geholfen hat, mich dem markt und meinen klienten in den usa wohler zu fühlen. Dieses jahr haben wir in den usa ein marktsegment, das 0,3 % beträgt. %, unser ziel ist, dass die kunden uns nicht mehr brauchen, solange sie uns kennen.

Vielen dank, dass sie unsere geschichte lesen

Probieren wir den service