para el cliente se convirtió en su agente en China	[2] 3000 socios de la alianza en todo el mundo
	[4] Ningún accidente a menos que ocurra un desastre natural
	Sunny Worldwide Logistics Tiempo de envío
	[5] Cuidar la carga más que el propietario
	tirar de las mercancías a Shenzhen y volar desde Hong Kong .

2) Tenemos nuestros propios agentes de EE. UU. De primera mano en 50 estados de EE. UU. . Cualquier envío de EE. UU. Otros pueden hacerlo, podemos hacerlo mejor y es la mejor solución logística que debemos tener confianza en nuestros clientes .

——Para nuestra voz——

Contenedor 20ft40ft40HQ45HQ	[2] LCL (menos que el contenedor)
Sunny Worldwide Logistics (SZ) Ltd	DOS Servicio de envío marítimo

Consejos cálidos: el tiempo de envío anterior es solo para su información .

Muchas gracias por leer nuestra historia.

	EUR	ninguna	Canadá	——	18-25days	Ofrecer al menos
Por lo menos 5%	También es la experiencia de trabajar con este cliente que me permite pensar más y más profundamente sobre la dirección de mi negocio .					
Carga marítima (DDP)	Rápido	6-7days	2-3 días	6-7days	5-6days	salvar
15-25days	5-6days	Ferrocarril	3-4days	2-3 días	4-5days	4-5days
WE & Historia del cliente	20-25days	El transporte marítimo	18-22days	18-25days	[3] 100 personal de logística profesional	
2-3 días	none	Australia	none	none	none	Otro país

Esa tarde recibí un correo electrónico de consulta del cliente y me pidió un lote de

soluciones logísticas

Photo Cargo Display

(De China a todo el mundo)

Sin embargo, la fábrica envió muestras y pedidos de clientes para productos grandes . Después de recibir los productos, los productos no estaban en la versión correcta . La calidad de los productos grandes y las muestras estaban lejos de ser los mismos . Me temo que en los primeros años el las compañías comerciales eran de mala calidad para ganar dinero . No es inusual .

Aerolínea: EK AA PO CA HU NH EY OZ POR . ect aeropuerto a aeropuerto o aeropuerto más entrega*Antes de la consulta, confirme de qué manera elige .*4) Cualquier orden, su límite de tiempo, podemos darle la mejor solución. . En particular, recordó que una vez que tenía dos contenedores de mercancías, un*Japón*4) Podemos proporcionar al menos 3 clientes de EE. UU. Que cooperen con nosotros para que los nuevos clientes puedan comunicarse directamente con nuestros clientes cooperativos de EE. UU. Para conocer los servicios de nuestra empresa y que los clientes sientan su verdadero y poderoso . Carmine y yo somos socios comerciales amigos en la vida recordando estos cinco años, deberíamos ser logros mutuos . Obtuvo lo que quería e hice lo que quería hacer . Le estoy agradecido por no cuánto dinero me hizo . En cambio, aprendí mucho y me hizo sentir más cómodo desarrollando nuestro mercado estadounidense y nuestros clientes estadounidenses . Este año nuestra tasa de rotación del mercado estadounidense alcanzó 80 . 3 .% nuestro objetivo es que, siempre y cuando el cliente nos conozca, ya no quieran otros agentes de carga .*envío de lápiz labial de Xiamen a los Estados Unidos .*Nuestro excelente servicio de transporte marítimo está ayudando a los clientes con sus compras desde China a todo el mundo garantizando la seguridad rápida y la entrega eficiente .

se enviaron a un almacén en Charlotte, EE. UU. . Según el tiempo de envío normal, normalmente es 38- después de que se abre el barco . Tarda 40 días en enviarse al almacén . Además, esto todavía se basa en el puerto del barco en el que se encuentra el barco. abrió el puerto es muy puntual el puerto de salida el puerto de destino no tiene ningún límite de tiempo para la inspección de aduanas .
luego organice la camioneta directamente . El gabinete del oeste de los EE. UU. los dos conductores se turnaron y el automóvil especial fue enviado al almacén del cliente en Charlotte durante 6 días . El cliente estaba particularmente agradecido por esta solución que le ahorró mucho dinero y lo ayudó resuelva el problema . Desde entonces, todos los pedidos del cliente se dejan directamente en la fábrica para contactarme para organizar la entrega e incluso los gastos de envío no se solicitan por adelantado. del mes .
3) Profesional no solo hablando de eso, necesita saber qué le importa al cliente y aprender a ayudarlo a resolver sus inquietudes y preocupaciones .*[1] FCL (carga de contenedor completo)*.

2) Como intermediario, cada cliente tiene un contrato con su comprador y tiene una fecha de entrega . Una vez que se excede el período de entrega, tendrá un alto daño liquidado . Él confía en mí y confía en nuestra profesión .

5) Aprenda de los clientes, aprenda la sabiduría comercial de los clientes, comparta con otros clientes nuevos, guíe a los clientes a encontrar clientes que compartan sus intereses y hagan que los pedidos sean fáciles y sin preocupaciones, demasiado descuidados y laboriosos . Los clientes no lo hacen .
Sin embargo, el límite de tiempo para los pedidos de los clientes es de solo 25 días. . Si los dos contenedores se transportan por aire, el costo es particularmente alto. . Si el envío normal no está disponible, ayudaremos a los clientes a Como resultado, se vendió el producto del cliente y se recibió una gran cantidad de quejas de clientes e incluso la compañía del lado del cliente era insostenible. . Así que ayudé al cliente a comunicarse siempre con la fábrica, con la esperanza de ayudar al cliente a obtener la solución de la fábrica. o recuperar algunas pérdidas que el negocio puede entender, pero el concepto de jefe es diferente, ella no tiene una decisión y, finalmente, ese negocio está en el medio y siento que el jefe que no es honesto con esto no tiene futuro y, debido a esta disputa, dejó la compañía .
Y también soy muy afortunado. . Desde que conocí al cliente, todos los envíos del cliente han sido organizados por mí y nunca cambié . Casi*enviar desde Ningbo a Los Ángeles durante 14 días*Cuando cité, recordé conscientemente al cliente esta información, pero el cliente no la entendió. . Le pedí al cliente que primero me proporcionara la información de contacto del proveedor. . Lo entendí claramente y luego le di su opinión. . Me dio la información del factory . Sin embargo, la información del lado de fábrica no se pudo proporcionar en absoluto . Inmediatamente di otra solución para
1) Piense en el problema desde el punto de vista del cliente, piense en lo que el cliente quiere y agregue más valor agregado para que pueda convertirse en un rol insustituible del lado del cliente .*pruebe nuestros servicios de carga*Aunque este asunto no terminó con los resultados que Carmine y yo queríamos, sino porque he estado haciendo todo lo posible para ayudarlo y ayudar al cliente, estoy muy agradecido por mí, por otro lado, la confianza y el afecto por mí han aumentado enormemente . Luego el cliente comienza a buscar un nuevo proveedor, encuentra un nuevo proveedor, la escala de dirección registrada y el capital registrado del proveedor me permiten ayudarlo a revisar También tengo varias llamadas y el video comercial correspondiente para comprender el tamaño de la fábrica, el tamaño de la empresa y en última instancia, elija una fábrica con una calificación particularmente buena . La fábrica ha estado trabajando con clientes desde entonces y nunca ha cambiado de proveedor .

6) Comparta con usted la vida real en la vida, deje que el cliente sepa más sobre usted y aumente la viscosidad del cliente .

se requiere identificación del transporte aéreo . Además, para las fábricas exportadoras deben proporcionar declaración de información, los productos continentales de productos cosméticos deben estar sujetos a inspección de productos .

Debido a que el cliente es un intermediario, sus productos también se venden a otros clientes. . Le pregunté por qué nos eligió. . Dijo que existen los siguientes puntos que me hacen sentir conmovido y admirado:

El primer boleto del cliente se organizó sin problemas, todo salió bien y el cliente quedó muy satisfecho con mi profesionalismo y nuestra puntualidad .

1) Transporte de cosméticos Envío de MSDS y transporte aéreo Para proporcionar identificación de transporteel despacho de aduana de destino en los EE. UU. debe ser la declaración de la FDA y hay más requisitos, pero tengo experiencia y somos muy profesionales .

La vida nunca está a la altura de las personas que trabajan duro, nunca se sabe qué sorpresas preparará para ti al frente . Han pasado casi 5 años desde que conocí a Carmine . El 5 de mayo de 2014, un día ordinario no puede ser ordinario pero nadie puede pensar . ¿Cuánto tiene la confianza profesional de este cliente en mí y en mi vida futura? .

Siempre cité al cliente como de costumbre, pero los cosméticos no son productos comunes y dichos productos se envían por vía aérea. . deben proporcionar

3) El costo de transporte no es particularmente alto para sus pedidos . Sus productos no solo están en los Estados Unidos sino también en el Reino Unido Francia Polonia Canadá y Australia . Tiene un agente chino a tiempo completo, todos los planes de envío me son entregados Le daré a cada boleto el almacenamientolos requisitos de tiempo de entrega de llegada de despegue para el cliente que atraca comprueban que el progreso del pedido es muy conveniente Muy libre de preocupaciones, entonces puede ahorrar más energía en las ventas de sus productos para aumentar las ganancias de la marca .

[1] 20 años de experiencia en transporte de carga Puerto a puerto o envío y entrega