pour le client est devenu son agent en Chine	[2] 3000 partenaires de l'alliance dans le monde
	[4] Pas d'accident sauf en cas de catastrophe naturelle
	Temps d'expédition Sunny Worldwide Logistics
	[5] Prendre soin de la cargaison plus que le propriétaire
	retirer les marchandises à Shenzhen et voler de Hong Kong .

2) Nous avons nos propres agents américains de première main dans 50 États américains . Tout envoi aux États-Unis que d'autres peuvent faire nous pouvons faire mieux et c'est la meilleure solution logistique, nous devons avoir confiance en nos clients .

——Pour notre voix——

Conteneur 20ft40ft40HQ45HQ	[2] LCL (moins que le conteneur)
Sunny Worldwide Logistics (SZ) Ltd	DEUX services d'expédition maritime

Conseils chaleureux: le temps d'expédition ci-dessus est juste pour votre information .

Merci beaucoup d'avoir lu notre histoire

	EUR	aucun	Canada	——	18-25 jours	Offrez au moins
au moins 5%	C'est aussi l'expérience de travailler avec ce client qui m'a permis d'avoir une réflexion plus approfondie sur ma direction commerciale .					
Fret maritime (DDP)	Express	5-6 jours	6-7 jours	4-5 jours	6-7 jours	enregistrer
15-25 jours	5-6 jours	Chemin de fer	3-4 jours	2-3 jours	4-5 jours	2-3 jours
Histoire du client WE &	20-25 jours	SeaFreight	18-22 jours	18-25 jours	[3] 100 professionnels de la logistique	
2-3 jours	none	Australie	none	none	none	Autre pays

J'ai reçu un e-mail de demande de la part du client cet après-midi et m'a demandé un lot de

solutions logistiques

——

Affichage de la cargaison photo

(De la Chine au monde entier)

Cependant, l'usine a envoyé des échantillons et les commandes des clients pour les grandes marchandises . Après avoir reçu les marchandises, les marchandises n'étaient pas dans la bonne version . La qualité des grandes marchandises et les échantillons étaient loin d'être les mêmes . Je crains qu'au début les les sociétés commerciales étaient de mauvaise qualité pour gagner de l'argent . Il n'est pas rare .

Compagnie aérienne: EK AA PO CA HU NH EY OZ BY . ect aéroport à aéroport ou aéroport plus livraison*Avant l'enquête, veuillez confirmer le chemin que vous choisissez .*4) N'importe quelle commande son délai nous pouvons lui donner la meilleure solution . En particulier il se souvenait qu'une fois qu'il avait deux conteneurs de marchandises un*Japon*4) Nous pouvons fournir au moins 3 clients américains qui coopèrent avec nous afin que les nouveaux clients puissent contacter directement nos clients coopératifs américains pour en savoir plus sur les services de notre entreprise et laisser les clients ressentir votre vrai et puissant .
Carmine et moi sommes des partenaires commerciaux amis dans la vie rappelant que ces cinq ans, nous devrions être des réalisations mutuelles . Il a obtenu ce qu'il voulait et j'ai fait ce que je voulais faire . Je lui suis reconnaissant de ne pas combien d'argent il m'a fait . Au lieu de cela, j'ai appris beaucoup et m'a rendu plus à l'aise pour développer notre marché américain et nos clients américains . Cette année, notre taux de rotation du marché américain a atteint 80 . 3 .% notre objectif est que tant que le client nous rencontre, il ne veut plus d'autres transitaires .*expédition de rouge à lèvres de Xiamen aux États-Unis .*Notre excellent service de fret maritime aide les clients dans leurs achats de Chine vers le monde entier en garantissant une sécurité rapide et une livraison efficace .

ont été envoyés à un entrepôt à Charlotte USA . Selon le délai de livraison normal, il est normalement de 38- après l'ouverture du navire . Il faut 40 jours pour envoyer à l'entrepôt . De plus, cela est toujours basé sur le port du navire sur lequel le navire est ouvert le port est très ponctuel le port de départ le port de destination n'a pas de limite de temps pour l'inspection douanière .
puis organiser directement le camion . Le cabinet US West LA les deux chauffeurs se sont relayés et la voiture spéciale a été expédiée à l'entrepôt du client à Charlotte pendant 6 jours . Le client a été particulièrement reconnaissant pour cette solution qui lui a permis d'économiser beaucoup d'argent et de l'aider résoudre le problème . Depuis lors, toutes les commandes du client sont directement laissées à l'usine de me contacter pour organiser la livraison et même les frais d'expédition ne sont pas demandés à l'avance J'ai facturé directement dans le passé après la livraison, le paiement sera effectué à la fin du mois .
3) Professionnel, pas seulement en parler, vous devez savoir ce qui compte pour le client et apprendre à l'aider à résoudre ses problèmes .*[1] FCL (chargement complet du conteneur)*.

2) En tant qu'intermédiaire, chaque client a un contrat avec son acheteur et a une date de livraison . Une fois le délai de livraison dépassé, il aura des dommages-intérêts élevés . Il me fait confiance et fait confiance à notre profession .

5) Apprendre des clients apprendre la sagesse commerciale des clients partager avec d'autres nouveaux clients guider les clients trouver des clients qui partagent vos intérêts et rendre les commandes faciles et sans souci trop imprudents, fastidieux et laborieux . Les clients ne le font pas .
Cependant, le délai pour les commandes des clients n'est que de 25 jours . Si les deux conteneurs sont transportés par avion, le coût est particulièrement élevé . Si l'expédition normale n'est pas disponible, nous aiderons les clients à
En conséquence, le produit du client a été vendu et un grand nombre de plaintes des clients ont été reçues et même la société du côté du client n'était pas viable . J'ai donc aidé le client à toujours communiquer avec l'usine assistée dans l'espoir d'aider le client à obtenir la solution de l'usine ou récupérer quelques pertes que l'entreprise peut comprendre mais le concept du patron est différent, elle n'a pas de décision et finalement cette entreprise est au milieu et je pense que le patron qui n'est pas honnête avec cela n'a pas d'avenir et à cause de ce conflit, il a quitté l'entreprise .
Et je suis aussi très chanceux . Depuis que je connais le client, tous les envois du client ont été arrangés par moi et n'ont jamais changé . J'ai presque*expédier de Ningbo à LA pendant 14 jours*Lorsque j'ai cité, j'ai consciemment rappelé ces informations au client, mais le client ne les a pas comprises . J'ai demandé au client de me donner d'abord les coordonnées du fournisseur . Je les ai bien comprises, puis je lui ai fait part de ses commentaires . Il m'a donné les informations du usine . Cependant, les informations du côté de l'usine n'ont pas pu être fournies du tout . J'ai immédiatement donné une autre solution à
1) Pensez au problème du point de vue du client, pensez à ce que le client veut et ajoutez plus de valeur ajoutée pour vous afin que vous puissiez devenir un rôle irremplaçable du côté du client .*essayez nos services de fret*Bien que cette affaire n'ait pas abouti aux résultats que Carmine et moi voulions, mais parce que j'ai fait de mon mieux pour l'aider et aider le client, je suis très reconnaissant d'autre part, la confiance et l'affection pour moi ont considérablement augmenté . Ensuite le client commence à chercher un nouveau fournisseur, il trouve un nouveau fournisseur l'échelle d'adresse enregistrée et le capital social du fournisseur me permettent de l'aider à réviser J'ai également plusieurs appels et la vidéo professionnelle correspondante pour comprendre la taille de l'usine la taille de l'entreprise et choisir finalement une usine avec une qualification particulièrement bonne . L'usine travaille avec les clients depuis et n'a jamais changé de fournisseur .

6) Partagez avec vous la vraie vie dans la vie informez le client sur vous et augmentez la viscosité du client .
une identification du transport aérien est requise . En outre, pour les usines d'exportation dont elles ont besoin pour fournir une déclaration d'information, les produits continentaux de produits cosmétiques doivent être soumis à une inspection des marchandises .
Parce que le client est un intermédiaire, ses produits sont également vendus à d'autres clients . Je lui ai demandé pourquoi il nous avait choisis . Il a dit qu'il y avait les points suivants qui me faisaient sentir ému et admiré:
Le premier ticket du client a été organisé très bien tout s'est bien passé et le client a été très satisfait de mon professionnalisme et de notre rapidité .
1) Transport de produits cosmétiques Expédition de FS et transport aérien Fournir une identification de transportle dédouanement à destination des États-Unis devrait être une déclaration de la FDA et il y a plus d'exigences mais j'ai de l'expérience et nous sommes très professionnels .
La vie n'est jamais à la hauteur de ceux qui travaillent dur, vous ne savez jamais quelles surprises il vous préparera devant . Cela fait presque 5 ans que j'ai rencontré Carmine . Le 5 mai 2014, une journée ordinaire ne peut pas être ordinaire mais personne ne peut penser . Dans quelle mesure la carrière professionnelle de ce client a-t-elle confiance en moi et en ma vie future .
J'ai toujours cité le client comme d'habitude, mais les cosmétiques ne sont pas des produits ordinaires et ces produits sont expédiés par avion . doivent fournir
3) Le coût du transport n'est pas particulièrement élevé pour ses commandes . Ses marchandises sont non seulement aux États-Unis mais aussi au Royaume-Uni France Pologne Canada et Australie . Il a un agent chinois à plein temps tous les plans d'expédition me sont donnés Je donnerai à chaque ticket l'entreposagedécollage arrivée délais de livraison exigences pour le client qu'il accoste vérifier le déroulement de la commande est très pratique Très sans souci alors il peut économiser plus d'énergie sur ses ventes de produits pour augmenter les profits de la marque .

[1] 20 ans d'expérience en expédition de fret Port à port ou expédition et livraison