

per cliente

divenne il suo agente in Cina

[2] 3000 partner di alleanza in tutto il mondo

[4] Nessun incidente a meno che non si verifichi un disastro naturale

Sunny Worldwide Logistics Tempo di spedizione

[5] Prendersi cura del carico più del proprietario

porta la merce a Shenzhen e vola da Hong Kong .

2) Abbiamo i nostri agenti statunitensi di prima mano in 50 stati degli Stati Uniti . Qualsiasi spedizione statunitense che altri possono fare, possiamo fare di meglio ed è la migliore soluzione logistica che dobbiamo avere fiducia nei nostri clienti .

-Per la nostra voce-

**Contenitore da
20ft40ft40HQ45HQ**

[2] LCL (meno del contenitore)

**Sunny Worldwide Logistics
(SZ) Ltd**

DUE servizi di spedizione marittima

Suggerimenti caldi: i tempi di spedizione indicati sopra sono solo a scopo informativo .

Grazie mille per aver letto la nostra storia

	euro	nessuna	Canada	-	18-25days	Offri almeno
almeno il 5%	È anche l'esperienza di lavoro con questo cliente a farmi avere un pensiero sempre più approfondito sulla mia direzione aziendale .					
Sea Freight (DDP)	Esprimere	6-7days	4-5days	6-7days	5-6days	Salva
15-25days	5-6days	Ferrovia	3-4days	2-3days	2-3days	4-5days
WE & Storia del cliente	20-25days	Il trasporto via mare	18-22days	18-25days	[3] 100 addetti logistici professionisti	
2-3days	none	Australia	none	none	none	Altro paese

Ho ricevuto un'e-mail di richiesta dal cliente quel pomeriggio e mi ha chiesto un lotto di

soluzioni logistiche

Display del carico fotografico

(Dalla Cina al mondo)

Tuttavia, la fabbrica ha inviato campioni e ordini dei clienti per merci di grandi dimensioni . Dopo aver ricevuto le merci, le merci non erano nella versione corretta . La qualità delle merci di grandi dimensioni e dei campioni era tutt'altro che la stessa . Temo che nei primi anni il le società commerciali erano scendenti per fare soldi . Non è insolito .

Compagnia aerea: EK AA PO CA HU NH EY OZ BY . ect aeroporto a aeroporto o aeroporto più consegna *Prima della richiesta si prega di confermare in che modo si sceglie* .4) Qualsiasi ordine il suo limite di tempo possiamo dargli la migliore soluzione . In particolare ha ricordato che una volta che aveva due contenitori di merci un *Giappone*4) Siamo in grado di fornire almeno 3 clienti statunitensi che collaborano con noi in modo che i nuovi clienti possano contattare direttamente i nostri clienti statunitensi cooperativi per conoscere i servizi della nostra azienda e far sentire ai tuoi clienti il tuo vero e potente . Carmine e io siamo soci in affari amici nella vita ricordando che in questi cinque anni dovremmo essere risultati reciproci . Ha ottenuto quello che voleva e ho fatto quello che volevo fare . Gli sono grato per non quanti soldi mi ha fatto . Invece ho imparato molto e mi ha reso più a mio agio nello sviluppo del nostro mercato statunitense e dei clienti americani . Quest'anno il nostro tasso di turnover del mercato statunitense ha raggiunto 80 . 3 .% il nostro obiettivo è che finché il cliente ci incontra non vogliono più altri spedizionieri . *spedizione di rossetti da Xiamen agli Stati Uniti* . Il nostro eccellente servizio di trasporto marittimo sta aiutando i clienti con i loro acquisti dalla Cina al mondo, garantendo la sicurezza rapida e la consegna efficiente .

sono stati spediti in un magazzino a Charlotte USA . Secondo il normale tempo di spedizione è normalmente 38- dopo l'apertura della nave . Sono necessari 40 giorni per spedire al magazzino . Inoltre si basa ancora sul porto della nave aperto il porto è molto puntuale il porto di partenza il porto di destinazione non ha limiti di tempo per l'ispezione doganale . quindi organizzare direttamente il camion . L'armadietto statunitense della West Virginia i due autisti si sono alternati e l'automobile speciale è stata spedita al magazzino del cliente a Charlotte per 6 giorni . Il cliente è stato particolarmente grato per questa soluzione che gli ha consentito di risparmiare molti soldi e di aiutarlo risolvere il problema . Da allora tutti gli ordini del cliente vengono direttamente contattati dalla fabbrica per concordare la consegna e anche le spese di spedizione non sono state preventivamente informate. Fatturato direttamente in passato dopo il completamento della consegna, il pagamento verrà effettuato alla fine del mese .

3) Professionista, non solo per parlarne, devi sapere di cosa si preoccupa il cliente e imparare ad aiutare il cliente a risolvere i suoi dubbi e preoccupazioni .[1] *FCL (carico completo del contenitore)* .

2) In qualità di intermediario, ogni cliente ha un contratto con il suo acquirente e ha una data di consegna . Una volta superato il periodo di consegna avrà un alto danno liquidato . Si fida di me e si fida della nostra professione .

5) Impara dai clienti impara la saggezza aziendale dei clienti che condividono con altri nuovi clienti guida i clienti a trovare i clienti che condividono i tuoi interessi e rendono gli ordini facili e senza preoccupazioni troppo lunghi e laboriosi . I clienti non lo fanno .

Tuttavia, il tempo limite per gli ordini dei clienti è di soli 25 giorni . Se i due container vengono trasportati per via aerea il costo è particolarmente elevato . Se la spedizione normale non è disponibile, aiuteremo i clienti a Di conseguenza, il prodotto del cliente è stato venduto e sono stati ricevuti numerosi reclami e persino l'azienda dalla parte del cliente era insostenibile . Quindi ho aiutato il cliente a comunicare sempre con la fabbrica, sperando di aiutare il cliente a ottenere la soluzione dalla fabbrica o recuperare alcune perdite che l'azienda può capire, ma il concetto del capo è diverso, non ha alcuna decisione e alla fine quell'affare è nel mezzo e sento che il capo che non è onesto con questo non ha futuro e a causa di questa disputa ha lasciato l'azienda 555.777

E sono anche molto fortunato . Dato che ho conosciuto il cliente, tutte le spedizioni del cliente sono state organizzate da me e non sono mai state modificate . . *Quasi spedire da Ningbo a Los Angeles per 14 giorni* Quando ho citato, ho ricordato consapevolmente al cliente queste informazioni ma il cliente non le ha comprese . Ho chiesto al cliente di fornirmi prima le informazioni di contatto del fornitore . Le ho comprese chiaramente e poi gli ho dato un feedback . Mi ha dato le informazioni del fabbrica . Tuttavia le informazioni sul lato fabbrica non sono state fornite affatto . Ho immediatamente dato un'altra soluzione

1) Pensa al problema dal punto di vista del cliente, pensa a ciò che il cliente desidera e aggiungi più valore aggiunto a te stesso in modo da poter diventare un ruolo insostituibile dalla parte del cliente . *prova i nostri servizi di trasporto merci* Anche se questa questione non è finita con i risultati che Carmine e io volevamo, ma poiché ho fatto del mio meglio per aiutarlo e aiutare il cliente, mi è molto grato, d'altro canto la fiducia e l'affetto per me sono notevolmente aumentati . Quindi il cliente inizia a cercare un nuovo fornitore, trova un nuovo fornitore nella scala degli indirizzi registrati e nel capitale registrato del fornitore, consentitemi di aiutarlo a rivedere Ho anche più chiamate e video aziendali corrispondenti per comprendere le dimensioni della fabbrica, le dimensioni dell'azienda e alla fine scegliere una fabbrica con una qualifica particolarmente buona . Da allora la fabbrica lavora con i clienti e non ha mai cambiato i fornitori .

6) Condividi con te la vita reale nella vita, fai sapere al cliente di più su di te e aumenta la viscosità del cliente

•
è richiesta l'identificazione del trasporto aereo . Inoltre, per le fabbriche esportatrici che devono fornire una dichiarazione di informazione, i prodotti della terraferma dei prodotti cosmetici devono essere sottoposti a ispezione delle merci . Poiché il cliente è un intermediario, i suoi prodotti sono venduti anche ad altri clienti . Gli ho chiesto perché ci ha scelto . Ha detto che ci sono i seguenti punti che mi fanno sentire commosso e ammirato:

Il primo biglietto del cliente è stato organizzato senza intoppi, tutto è andato per il meglio e il cliente è stato molto soddisfatto della mia professionalità e della nostra tempestività .

1) Trasporto di cosmetici Spedizione MSDS e trasporto aereo Fornire l'identificazione del trasporto doganamento di destinazione degli Stati Uniti dovrebbe essere la dichiarazione FDA e ci sono più requisiti ma ho esperienza e siamo . molto professionali

La vita non è mai all'altezza delle persone che lavorano duramente non sai mai quali sorprese ti preparerà davanti . Sono passati quasi 5 anni da quando ho incontrato Carmine . Il 5 maggio 2014 un giorno qualunque non può essere ordinario ma nessuno può pensare di esso . Quanto ha fiducia nella carriera di questo cliente in me e nella mia vita futura .

Ho sempre citato il cliente come al solito, ma i cosmetici non sono prodotti ordinari e tali prodotti vengono spediti per via aerea . devono fornire

3) Il costo del trasporto non è particolarmente elevato per i suoi ordini . Le sue merci non sono solo negli Stati Uniti ma anche nel Regno Unito Francia Polonia Canada e Australia . Ha un agente cinese a tempo pieno, tutti i piani di spedizione mi vengono dati Darò ad ogni biglietto il deposito Requisiti per i tempi di consegna al decollo per il cliente che mette in bacino controlla che lo stato di avanzamento dell'ordine sia molto conveniente Molto tranquillo quindi può risparmiare più energia sulle vendite dei suoi prodotti per aumentare i profitti del marchio .

**[1] 20 anni di esperienza nello spedizioniere
Da porto a porto o spedizione e consegna**