

Oferta przynajmniej ___rozwiązania logistyczne

___koszt _____ dla klienta

___ [Sunny Worldwide Logistics \(SZ\) Ltd](#) ___

Sunny Worldwide Logistics Czas wysyłki

	USA	EUR	Japonia	Kanada	Australia	Inne państwo
Fracht lotniczy	Linia lotnicza: EK AA PO CA HU NH EY OZ BY.ect, lotnisko na lotnisko lub lotnisko plus dostawa					
Amazon FBA (DDP)	5-6 dni	6-7 dni	4-5 dni	6-7 dni	5-6 dni	Żaden
Wyrazić	2-3)days	2-3)days	2-3)days	3)-4days	2-3)days	4-5 dni
Spedycja morska(DDP)	18-22 dni	20-25 dni	18-25 dni	18-25 dni	Od portu do portu lub wysyłka i dostawa	
Kolej żelazna	Żaden	15-25 dni	Żaden	Żaden	Żaden	zapytanie pls

Ciepłe wskazówki: czas wysyłki powyżej jest tylko dla twojej informacji.

Wyświetlacz ładunku fotograficznego —



WE i historia klienta

— Dla naszego głosu —

Life never lives up to people who work hard, you never know what surprises he will prepare for you in front. It has been almost 5 years since I met Carmine. On May 5, 2014, an ordinary day can't be ordinary, but no one can think of it. How much has this customer's business career, confidence in me, and my future life .



Tego popołudnia otrzymałem wiadomość e-mail z zapytaniem i poprosiłem o porcję *wysyłka szminki z Xiamen do Stanów Zjednoczonych*. Zawsze cytowałem klienta jak zwykle, ale kosmetyki nie są zwykłymi towarami, a takie produkty są wysyłane drogą powietrzną. trzeba zapewnić *Karta Charakterystyki*, wymagana jest identyfikacja transportu lotniczego. Ponadto w przypadku fabryk eksportujących muszą one dostarczyć deklarację informacyjną, produkty kontynentalne produktów kosmetycznych muszą zostać poddane kontroli towarów.

When I quoted, I consciously reminded the customer of this information, but the customer didn't understand it. I asked the customer to give me the supplier's contact information first. I understood it clearly and then gave him feedback. He gave me the information of the factory. However, the information on the factory side could not be provided at all. I immediately gave another solution to *pociągnij towar do Shenzhen i leć z Hongkongu*. The customer's first ticket was arranged very smoothly, everything went smoothly, and the customer was very satisfied with my professionalism and our timeliness.



However, the factory sent samples and customers' orders for large goods. After receiving the goods, the goods were not in the right version. The quality of the large goods and the samples were far from the same. I am afraid that in the early years, the trading companies were shoddy in order to make money. It is not unusual.

As a result, the customer's product was sold, and a large number of customer complaints were received, and even the company on the customer's side was unsustainable. So I helped the customer, always communicated with the factory, assisted, hoped to help the customer get the solution from the factory or recover some losses, the business can understand, but the boss concept is different, she has no decision, and finally That business is in the middle, and I feel that the boss who is not honest with this has no future, and because of this dispute, he left the company.

Chociaż ta sprawa nie zakończyła się wynikami, których chciałam z Carmine, ale ponieważ staram się mu pomóc i pomagać, klient jest mi bardzo wdzięczny, z drugiej strony zaufanie i przywiązanie do mnie znacznie zwiększona. Następnie klient zaczyna, szukając nowego dostawcy, znajduje nowego dostawcę, zarejestrowany adres, skalę i zarejestrowany kapitał dostawcy, pozwól mi pomóc mu przejrzeć, mam również wiele połączeń i odpowiadających firm, wideo, aby zrozumieć rozmiar fabryki, wielkość firmy, a ostatecznie wybierz fabrykę o szczególnie dobrych kwalifikacjach. Od tego czasu fabryka współpracuje z klientami i nigdy nie zmieniała dostawców.

And I am also very fortunate. Since I have known the customer, all the customer's shipments have been arranged by me and never changed. I almost *został jego agentem w Chinach*.



Ponieważ klient jest pośrednikiem, jego produkty są również sprzedawane innym klientom. Zapytałem go, dlaczego nas wybrał. Powiedział, że są następujące kwestie, które sprawiają, że czuję się poruszony i podziwiany:

1)Transportation of cosmetics, Karta Charakterystyki shipping and air transportation To provide transportation identification, the US destination customs clearance should be FDA declaration, and there are more requirements, but I have experience and we are very professional.

2) Jako pośrednik, każdy klient ma umowę ze swoim nabywcą i ma datę dostawy. Po przekroczeniu terminu dostawy poniesie wysokie kary umowne. Ufa mi i ufa naszemu zawodowi.

3))The transportation koszt is not particularly large for his orders. His goods are not only in the United States, but also in the United Kingdom, France, Poland, Kanada and Australia. He has a full-time Chinese agent, all the shipping plans are given to me, I will give each ticket the warehousing, take-off, arrival, delivery time requirements, for the customer, he docks, check the progress of the order is very convenient Very worry-free, then he can zapisać more energy on his product sales, to make the brand, profits higher.

4) Każde zamówienie, jego termin, możemy dać mu najlepsze rozwiązanie. W szczególności przypomniał sobie, że kiedy miał już dwa pojemniki z towarami: *Błyszczak 40HQ i pomadka 20GP* were sent to a warehouse in Charlotte, USA. According to the normal shipping time, it is normally 3)8- after the ship is opened. It takes 40 days to send to the warehouse. Moreover, this is still based on the port of the ship, the ship is opened, the port is very punctual, the port of departure, the port of destination does not have any time limit for customs inspection.

However, the time limit for customer orders is only 25 days. If the two containers are transported by air, the koszt is particularly high. If normal shipping is not available, then we will help customers to *wysyłamy z Ningbo do LA na 14 dni*, then arrange the truck directly. The US West LA cabinet, the two drivers took turns, and the special car was dispatched to the customer's warehouse in Charlotte for 6 days. The customer was particularly grateful for this solution, which zapisałd him a lot of money and helped him solve the problem. Since then, all the customer's orders are directly let the factory contact me to arrange the delivery, and even the shipping charges are not inquired in advance, I directly billed in the past, after the delivery is completed, the payment will be made at the end of the month.



Jest to również doświadczenie w pracy z tym klientem, pozwól mi głębiej przemyśleć mój kierunek biznesowy.

1) Think about the problem from the customer's point of view, think about what the customer wants, and add more added value to yourself, so that you can become an irreplaceable role on the customer's side.

2) Mamy własnych agentów amerykańskich z pierwszej ręki w 50 stanach USA. Każda przesyłka w USA, inni mogą to zrobić, możemy to zrobić lepiej, a to najlepsze rozwiązanie logistyczne, musimy mieć zaufanie do naszych klientów.

3) Professional, not just talking about it, you need to know what the customer cares about and learn to help the customer solve his concerns and concerns.

4) We can provide at least 3) US customers who cooperate with us, so that new customers can directly contact our cooperative US customers to learn about our company's services and let customers feel your true and powerful.

5) Learn from customers, learn the business wisdom of customers, share with other new customers, guide customers, find customers who share your interests, and make orders easy and worry-free, too careless, time-consuming and laborious. Customers, don't do it.

6) Podziel się z tobą prawdziwym życiem w życiu, daj klientowi więcej informacji o tobie i zwiększ lepkość klienta.

Carmine and I are business partners, friends in life, recalling these five years, we should be mutual achievements. He got what he wanted, and I did what I wanted to do. I am grateful to him for not how much money he made me. Instead, I learned a lot and made me more comfortable in developing our US market and American customers. This year our US market turnover rate reached 80.3). %, our goal is that as long as the customer meets us, they no longer want other freight forwarders.

Dziękujemy bardzo za przeczytanie naszej historii

Wypróbuj naszą usługę frachtu