

Amazon FBA (DDP) 3 Towar luzem

koszt Żaden **zapytanie pls** Fracht lotniczy

2-3 dni [Błyszczak 40HQ](#) i [pomadka 20GP](#)---

dla klienta

został jego agentem w Chinach

[2] 3000 partnerów sojuszu na całym świecie

[4] Żaden wypadek, chyba że nastąpi klęska żywiołowa

Sunny Worldwide Logistics Czas wysyłki

[5] Dbanie o ładunek bardziej niż właściciel

pociągnij towar do Shenzhen i leć z Hongkongu .

2) Mamy naszych własnych amerykańskich agentów w 50 stanach EUR . Każda inna przesyłka w USA może to zrobić, możemy to zrobić lepiej i jest to najlepsze rozwiązanie logistyczne, które musimy mieć zaufanie do naszych klientów .

--- Dla naszego głosu ---

Kontener

20ft40ft40HQ45HQ

[2] LCL (mniej niż pojemnik)

Sunny Worldwide Logistics (SZ) Ltd

DWA usługi żeglugi morskiej

Ciepłe porady: czas wysyłki powyżej jest tylko dla twojej informacji .

Dziękujemy bardzo za przeczytanie naszej historii

	USA	Żaden	Kanada	---	18-25 dni	Oferta przynajmniej
co najmniej 5%	Doświadczenie w pracy z tym klientem pozwoliło mi głębiej i głębiej zastanowić się nad moim kierunkiem biznesowym .					
Fracht morski (DDP)	Wyrazić	5-6 dni	6-7 dni	4-5 dni	6-7 dni	zapisać
15-25 dni	5-6 dni	Kolej żelazna	3-4 dni	2-3 dni	4-5 dni	2-3 dni
Historia klienta WE &	20-25 dni	Spedycja morska	18-22 dni	18-25 dni	[3] 100 profesjonalnych sztabów logistycznych	
2-3 dni	none	Australia	none	none	none	Inne państwo

Tego popołudnia otrzymałem wiadomość e-mail z zapytaniem i poprosiłem o porcję

rozwiązania logistyczne

Wyświetlacz ładunku fotograficznego

(Z Chin na cały świat)

Jednak fabryka wysłała próbki i zamówienia klientów na duże towary . Po otrzymaniu towarów towary nie były w odpowiedniej wersji . Jakość dużych towarów i próbek była daleka od tej samej . Obawiam się, że we wczesnych latach firmy handlowe były tandetne, aby zarabiać pieniądze . Nie jest niczym niezwykłym .

Linia lotnicza: EK AA PO CA HU NH EY OZ BY . ect lotnisko na lotnisko lub lotnisko plus dostawa *Przed zapytaniem proszę potwierdzić, którą opcję wybierzesz* .4) Każde zamówienie na czas może dać mu najlepsze rozwiązanie . W szczególności pamiętałem, że kiedy miał dwa kontenery *Japonia*4) Możemy zapewnić co najmniej 3 klientom z USA, którzy z nami współpracują, aby nowi klienci mogli bezpośrednio skontaktować się z naszymi współpracującymi klientami z USA, aby dowiedzieć się o usługach naszej firmy i pozwolić klientom poczuć prawdziwego i potężnego .

Carmine i ja jesteśmy przyjaciółmi w życiu biznesowym, wspominając te pięć lat, powinniśmy być wzajemnymi osiągnięciami . Dostał to, czego chciał i zrobiłem to, co chciałem zrobić . Jestem mu wdzięczny za to, ile pieniędzy mi zarobił . Zamiast tego nauczyłem się bardzo i sprawił, że poczułem się bardziej komfortowo w rozwoju naszego rynku amerykańskiego i klientów amerykańskich . W tym roku nasz obrót na rynku amerykańskim osiągnął 80 . 3 .% naszym celem jest to, że dopóki klient nas spotyka, nie chce już innych spedytorów . *wysyłka szminki z Xiamen do Stanów Zjednoczonych* . Nasza doskonała usługa frachtu morskiego pomaga klientom w zakupach z Chin na cały świat, gwarantując szybkie bezpieczeństwo i sprawną dostawę .

zostały wysłane do magazynu w Charlotte USA . Zgodnie z normalnym czasem wysyłki jest to zwykle 38- po otwarciu statku . Wysłanie do magazynu . zajmuje 40 dni Ponadto jest to nadal zależne od portu statku, na którym statek jest otwarty port jest bardzo punktualny port wyjścia port docelowy nie ma limitu czasu na kontrolę celną .

następnie zorganizuj ciężarówkę bezpośrednio . Szafa US West LA, dwóch kierowców, zmieniło się, a specjalny samochód został wysłany do magazynu klienta w Charlotte na 6 dni . Klient był szczególnie wdzięczny za to rozwiązanie, które pozwoliło mu zaoszczędzić dużo pieniędzy i pomogło mu rozwiązać problem . Od tego czasu wszystkie zamówienia klienta są bezpośrednio pozwalane fabryce skontaktować się ze mną w celu ustalenia dostawy, a nawet opłaty za wysyłkę nie są pytane z góry . Fakturowałem bezpośrednio w przeszłości po zakończeniu dostawy, płatność zostanie dokonana na końcu miesiąca .

3) Profesjonalista nie tylko o tym mówi, musisz wiedzieć, na czym zależy klientowi i nauczyć się, jak pomóc klientowi rozwiązać jego obawy i obawy .[1] *FCL (pełny ładunek kontenera)* .

2) Jako pośrednik, każdy klient ma umowę ze swoim nabywcą i ma datę dostawy . Po przekroczeniu terminu dostawy będzie miał wysokie kary umowne . Ufa mi i ufa naszemu zawodowi .

5) Ucz się od klientów poznaj mądrość biznesową dzielenia się klientami z innymi nowymi klientami prowadź klientów znajdujących klientów, którzy dzielą twoje zainteresowania i sprawi, że zamówienia będą łatwe i bezproblemowe, zbyt nieostrożne, czasochłonne i pracochłonne . Klienci tego nie robią .

Jednak termin na zamówienia klientów to tylko 25 dni . Jeśli dwa kontenery są transportowane drogą powietrzną, koszt jest szczególnie wysoki . Jeśli normalna wysyłka nie jest dostępna, pomożemy klientom w

W rezultacie produkt klienta został sprzedany i otrzymano dużą liczbę skarg klientów, a nawet firma po stronie klienta była nie zrównoważona . Więc pomogłem klientowi zawsze komunikować się z fabryką, mając nadzieję, że pomogę klientowi uzyskać rozwiązanie z fabryki lub odzyskać pewne straty, które firma może zrozumieć, ale koncepcja szefa jest inna, ona nie ma decyzji, a na koniec Ta sprawa jest w środku i czuję, że szef, który nie jest z tym szczery, nie ma przyszłości i z powodu tego sporu opuścił firmę .

I mam również szczęście . Ponieważ znam klienta, wszystkie przesyłki klienta zostały przeze mnie zorganizowane i nigdy się nie zmieniłem . prawie wysyłamy z Ningbo do LA na 14 dni Kiedy zacytowałem, świadomie przypomniałem klientowi o tych informacjach, ale klient ich nie rozumiał . Poprosiłem klienta, aby najpierw przekazał mi dane kontaktowe dostawcy . Zrozumiałem go jasno, a następnie wyraziłem opinię . Przekazał mi informacje o fabryce . Jednak informacji po stronie fabryki nie można było w ogóle podać ., od razu podałem inne rozwiązanie

1) Pomyśl o problemie z punktu widzenia klienta, pomyśl o tym, czego chce klient i dodaj sobie więcej wartości dodanej, abyś mógł stać się niezastąpioną rolą po stronie klienta . *wypróbuj nasze usługi frachtowe* Chociaż ta sprawa nie zakończyła się rezultatami, których potrzebowaliśmy z Carmine, ale ponieważ starałem się mu pomóc i pomóc klientowi, jestem bardzo wdzięczny, z drugiej strony zaufanie i przywiązanie do mnie znacznie wzrosło . Klient zaczyna szukać nowego dostawcy, znajduje nowego dostawcę, zarejestrowana składowa adresu i zarejestrowany kapitał dostawcy pozwalają mi pomóc mu przejrzeć . Mam również wiele połączeń i odpowiadających filmów biznesowych, aby zrozumieć wielkość fabryki, wielkość firmy i ostatecznie wybierz fabrykę o szczególnie dobrych kwalifikacjach . Fabryka współpracuje z klientami do tej pory i nigdy nie zmieniła dostawców .

6) Podziel się z tobą prawdziwym życiem w życiu, daj klientowi więcej informacji o tobie i zwiększ lepkosć klienta .

wymagana jest identyfikacja transportu lotniczego . Ponadto dla fabryk eksportujących, które muszą dostarczyć deklarację informacyjną, produkty kontynentalne produktów kosmetycznych muszą podlegać kontroli towarowej .

Ponieważ klient jest pośrednikiem, jego produkty są również sprzedawane innym klientom . Zapytałem go, dlaczego wybrał nas . Powiedział, że są następujące kwestie, które sprawiają, że czuję się poruszony i podziwiany:

Pierwszy bilet ułożono bardzo sprawnie, wszystko poszło gładko, a klient był bardzo zadowolony z mojego profesjonalizmu i naszej terminowości .

1) Transport kosmetyków Wysyłka kart MSDS i transport lotniczy W celu zapewnienia identyfikacji transportu odprawa celna w USA docelowa powinna być deklaracją FDA i jest więcej wymagań, ale mam doświadczenie i jesteśmy bardzo profesjonalni .

Życie nigdy nie zależy od ludzi, którzy ciężko pracują, nigdy nie wiesz, jakie niespodzianki przygotuje dla ciebie przed . Minęło prawie 5 lat, odkąd poznałem Carmine . 5 maja 2014 r. Zwyczajny dzień nie może być zwyczajny, ale nikt nie może myśleć z tego . Ile ufności w karierę biznesową tego klienta we mnie i moim przyszłym życiu .

Zawsze cytowałem klienta jak zwykle, ale kosmetyki nie są zwykłymi towarami i takie produkty są wysyłane drogą powietrzną . trzeba dostarczyć

3) Koszt transportu nie jest szczególnie duży w przypadku jego zamówień . Jego towary są nie tylko w Stanach Zjednoczonych, ale także w Wielkiej Brytanii Francja Polska Kanada i Australia . Ma etatowego chińskiego agenta, wszystkie plany wysyłki są mi przekazywane Każdemu biletowi oddam magazyn przylot na miejsce wymagania dotyczące czasu dostawy dla klienta dokuje sprawdzenie postępu zamówienia jest bardzo wygodne Bardzo bezproblemowe, dzięki czemu może zaoszczędzić więcej energii na sprzedaży swoich produktów, aby zwiększyć zyski marki .

[1] 20 lat doświadczenia w spedycji
Od portu do portu lub wysyłka i dostawa