

Предложить по крайней мере **3**
логистические решения

спасти Стоимость **не менее 5%** для клиента

- [Sunny Worldwide Logistics \(SZ\) Ltd](#) -

Морские перевозки (Из Китая по всему миру)	[1] 20 лет опыта экспедирования
	[2] 3000 партнеры по альянсу по всему миру
	[3] 100 профессиональные сотрудники логистики
	[4] Не случайно, если не произойдет стихийное бедствие
	[5] Забота о грузе больше, чем владелец

Наши превосходные услуги по морским перевозкам помогают клиентам в их закупках из Китая по всему миру, гарантируя быструю, безопасную и эффективную доставку,

ДВО морской сервис доставки

-

[1] FCL (полная загрузка контейнера)	20 футов, 40 футов, 40HQ, 45HQ контейнер
[2] LCL (меньше контейнера)	Сыпучий груз, сыпучий груз

Перед запросом, пожалуйста, подтвердите, какой путь вы выберете,

Sunny Worldwide Logistics Время доставки

	Соединенные Штаты Америки	евро	Япония	Канада	Австралия	Другая страна
Авиаперевозка	Авиакомпания: EK AA PO CA HU NH EY OZ BY,ect, аэропорт в аэропорт или аэропорт плюс доставка					
Amazon FBA (DDP)	5-6days	6-7days	4-5days	6-7days	5-6days	никто
Экспресс	2-3 дня	2-3 дня	2-3 дня	3-4days	2-3 дня	4-5days
Морские перевозки(DDP)	18-22days	20-25days	18-25days	18-25days	Порт в порт или доставка и доставка	
железная дорога	никто	15-25days	никто	никто	никто	пожалуйста, запрос
Горячие советы: время доставки выше только для вашей информации,						

Фото грузовой дисплей

-



МЫ \u0026 История клиентов

-For Our Voice-

Жизнь никогда не оправдывает людей, которые много работают, вы никогда не знаете, какие сюрпризы он приготовит для вас впереди, Прошло почти 5 лет с тех пор, как я встретил Кармин, 5 мая 2014 года обычный день не может быть обычным, но никто не может думать об этом, Сколько стоит бизнес-карьера этого клиента, уверенность в себе и моя будущая жизнь,



Я получил запрос по электронной почте от клиента в тот день и попросил у меня партию *доставка помады из Сямыни в США*, Я всегда цитировал клиента как обычно, но косметика - не обычный товар, и такие товары доставляются по воздуху, нужно предоставить *Паспорт безопасности*, требуется идентификация воздушного транспорта, Кроме того, для экспортирующих фабрик, им необходимо предоставить информационную декларацию, основные продукты косметической продукции должны быть предметом проверки товаров,

Когда я цитировал, я сознательно напоминал покупателю эту информацию, но покупатель ее не понимал, Я попросил клиента сначала предоставить мне контактную информацию поставщика, Я понял это ясно и затем дал ему обратную связь, Он дал мне информацию о фабрике, Однако информация на заводской стороне не может быть предоставлена вообще, Я сразу же дал другое решение *вытащить товар в Шэньчжэнь и вылететь из Гонконга*, Первый билет клиента был оформлен очень гладко, все прошло гладко, и клиент был очень доволен моим профессионализмом и нашей своевременностью,



Тем не менее, фабрика отправила образцы и клиенты \u0026 # 39; заказы на крупные товары, После получения товара товар оказался не в нужной версии, Качество крупных товаров и образцов было далеко не одинаковым, Я боюсь, что в первые годы торговые компании были дрянными, чтобы зарабатывать деньги, Это не необычно,

В результате продукт клиента был продан, и было получено большое количество жалоб клиентов, и даже компания на стороне клиента оказалась неустойчивой, Поэтому я помогал клиенту, всегда общался с фабрикой, помогал, надеялся помочь клиенту получить решение с завода или возместить некоторые убытки, бизнес может понять, но концепция босса другая, у нее нет решения, и, наконец, бизнес находится в середине, и я чувствую, что у босса, который не честен с этим, нет будущего, и из-за этого спора он покинул компанию,

Хотя этот вопрос не привел к результатам, которые мы с Кармином хотели получить, но поскольку я делал все возможное, чтобы помочь ему и помочь, клиент очень благодарен мне, с другой стороны, доверие и привязанность ко мне значительно увеличилось Затем клиент начинает поиск нового поставщика, он находит нового поставщика, зарегистрированный адрес, масштаб и уставный капитал поставщика, позвольте мне помочь ему проверить, у меня также есть несколько звонков и соответствующий бизнес, видео, чтобы понять размер фабрика, размер компании, и в конечном итоге выбрать фабрику с особенно хорошей квалификацией, С тех пор фабрика работает с клиентами и никогда не меняла поставщиков,

И мне тоже очень повезло, Так как я знал клиента, все поставки клиента были организованы мной и никогда не менялись, Я почти *стал его агентом в Кунгае*,



Because the customer is a middleman, his products are also sold to other customers, I asked him why he chose us, He said that there are the following points that make me feel moved and admired:

1)Transportation of cosmetics, Паспорт безопасности shipping and air transportation To provide transportation identification, the US destination customs clearance should be FDA declaration, and there are more requirements, but I have experience and we are very professional,

2)As a middleman, each customer has a contract with his buyer and has a delivery date, Once the delivery period is exceeded, he will have a high liquidated damages, He trusts me and trusts our profession,

3)The transportation Стоимость is not particularly large for his orders, His goods are not only in the United States, but also in the United Kingdom, France, Poland, Канада and Австралия, He has a full-time Chinese agent, all the shipping plans are given to me, I will give each ticket the warehousing, take-off, arrival, delivery time requirements, for the customer, he docks, check the progress of the order is very convenient Very worry-free, then he can спасти more energy on his product sales, to make the brand, profits higher,

4) Any order, his time limit, we can give him the best solution, In particular, he remembered that once he had two containers of goods, а *Блеск для губ 40HQ и помада 20GP* were sent to a warehouse in Charlotte, Соединенные Штаты Америки, According to the normal shipping time, it is normally 38- after the ship is opened, It takes 40 days to send to the warehouse, Moreover, this is still based on the port of the ship, the ship is opened, the port is very punctual, the port of departure, the port of destination does not have any time limit for customs inspection,

However, the time limit for customer orders is only 25 days, If the two containers are transported by air, the Стоимость is particularly high, If normal shipping is not available, then we will help customers to *Корабль из Хунбо в Лос-Анджелес на 14 дней*, then arrange the truck directly, The US West LA cabinet, the two drivers took turns, and the special car was dispatched to the customer's warehouse in Charlotte for 6 days, The customer was particularly grateful for this solution, which спасид him a lot of money and helped him solve the problem, Since then, all the customer's orders are directly let the factory contact me to arrange the delivery, and even the shipping charges are not inquired in advance, I directly billed in the past, after the delivery is completed, the payment will be made at the end of the month,



It is also the experience of working with this customer, let me have more and deeper thinking about my business direction,

1) Think about the problem from the customer's point of view, think about what the customer wants, and add more added value to yourself, so that you can become an irreplaceable role on the customer's side,

2) We have our own first-hand US agents in 50 US states, Any US shipment, others can do it, we can do better, and it is the best logistics solution, we must have confidence in our customers,

3) Professional, not just talking about it, you need to know what the customer cares about and learn to help the customer solve his concerns and concerns,

4) We can provide at least 3 US customers who cooperate with us, so that new customers can directly contact our cooperative US customers to learn about our company's services and let customers feel your true and powerful,

5) Learn from customers, learn the business wisdom of customers, share with other new customers, guide customers, find customers who share your interests, and make orders easy and worry-free, too careless, time-consuming and laborious, Customers, don't do it,

6) Share with you the real life in the life, let the customer know more about you and increase the viscosity of the customer,

Carmine and I are business partners, friends in life, recalling these five years, we should be mutual achievements, He got what he wanted, and I did what I wanted to do, I am grateful to him for not how much money he made me, Instead, I learned a lot and made me more comfortable in developing our US market and American customers, This year our US market turnover rate reached 80,3, %, our goal is that as long as the customer meets us, they no longer want other freight forwarders,

Большое спасибо за чтение нашей истории

Попробуйте наш грузовой сервис