

Предлагать хотя бы **30** Отказ логистические решения

**спасти** Стоимость **не менее 5%** для клиента

- [Солнечная Всемирная логистика \(SZ\) Ltd](#) -

## Морской груз

(Из Китая по всему миру)

[1] опыт экспедиторского Агентства более 20 лет

[2] 3000 Альянс Партнеры по всему миру

[3] 100 Профессиональный логистический персонал

[4] если не произойдет стихийного бедствия, то не произойдет аварии.

[5] больше, чем владелец груза

Мы хорошо обслуживаем морские перевозки, помогаем клиентам из Китая покупать во всем мире, чтобы обеспечить быструю, безопасную и эффективную доставку.

## Две морские доставки

-

**[1] FCL (полная нагрузка на контейнер)**

20 футов, 40 футов, 40хк, контейнер 45:00

**[2] LCL (меньше, чем контейнер)**

Массовые грузы, свободные грузы

прежде чем запрос, пожалуйста, подтвердите, какой способ вы выбираете.

Солнечный во всем мире логистика Время доставки

|                    | США                                                                              | евро      | Япония    | Канада    | Австралия                              | Другая страна  |
|--------------------|----------------------------------------------------------------------------------|-----------|-----------|-----------|----------------------------------------|----------------|
| Авиаперевозка      | авиакомпания EK AA PO CA HU NH EY OZ BY.ect, аэропорт или аэропорт плюс доставка |           |           |           |                                        |                |
| Amazon FBA (DDP)   | 5-6дней                                                                          | 6-7дней   | 4-5дней   | 6-7дней   | 5-6дней                                | никто          |
| выражать           | 2-3 дня                                                                          | 2-3 дня   | 2-3 дня   | 3-4 дня   | 2-3 дня                                | 4-5дней        |
| Морской груз (DDP) | 18-22 дня                                                                        | 20-25дней | 18-25дней | 18-25дней | Порт для порта или доставки и доставки |                |
| железная дорога    | никто                                                                            | 15-25дней | никто     | никто     | никто                                  | Просьба запрос |

выше время отгрузки только для справки.

## Photo Cargo Display

-



Мы и клиентская история

жизнь никогда не оправдывает тех, кто упорно трудится, и ты никогда не знаешь, какие сюрпризы он приготовит для тебя. я знаю Кармен уже почти пять лет.обычный день, 5 мая 2014 года, не может быть обычным, но никто не может себе представить.как много этот клиент имеет для моей коммерческой карьеры, моей уверенности в себе и моей будущей жизни.



В тот день во второй половине дня я получил письмо от клиента, чтобы задать мне ряд вопросов *зубная помада была доставлена из Сямэня в Америку*. Я всегда делаю предложение клиентам, но косметика не обычный товар, и такие товары продаются по воздуху.Нужно предоставить MSDS.Это требует авиамаркировки.Кроме того, для экспортеров им необходимо представить данные в Декларации, косметика внутренних продуктов должна быть сертифицирована.

когда я делаю предложение, я сознательно напоминаю покупателю эту информацию, но клиент не понимает.Я позволил клиенту сначала связаться с поставщиком.Я понял, а потом дал ему отзыв.Он рассказал мне о ситуации на заводе.Однако информация о заводах отсутствует.Я сразу дал другое решение *Доставьте товар в шэньчжэнь, а потом прилетите из Гонконга*. первый билет клиента был хорошо оформлен, все прошло гладко, клиент был доволен моей профессионализмом и нашей своевременностью.



Однако завод направил образцы и заказанные клиентами товары массового потребления.после получения груза его версия не соответствует действительности.качество больших товаров сильно отличается от образцов.Боюсь, что в первые годы, чтобы заработать деньги, торговая компания будет лучше.Это не редкость.

В результате этого продукция покупателя была продана, и было получено большое количество жалоб от клиентов, и даже компании, расположенные за их пределами, не могли позволить себе этого.Поэтому я помогаю клиентам, постоянно общаюсь с фабриками, помогая им, чтобы помочь клиентам получить решение от завода или возместить некоторые потери, предприятия могут понять, но босс думает иначе, она не имеет права решать, последний бизнес находится в середине.Я чувствую, что у нечестного босса нет будущего из - за этой ссоры, когда он покинул компанию.

Несмотря на то, что в конечном счете это не привело к тому, что Кармен и я хотели бы получить результат, я всегда старался помочь ему и помочь ему, и клиенты были очень признательны мне за это, с другой стороны, доверие и чувства ко мне значительно возросли.затем клиент начал искать нового поставщика, он нашел новый поставщик, зарегистрированный адрес поставщика, размер, зарегистрированный капитал, позвольте мне помочь ему рассмотреть, я также много телефонных звонков и соответствующих операций, видео узнать размер завода, размер компании,В конце концов, выберите высококвалифицированную фабрику.С тех пор завод работал с клиентами и никогда не менял поставщиков.



**Поскольку клиент является посредником, его продукция также продается другим клиентам.Я спросил, почему он выбрал нас.Он сказал, что я был тронут и восхищен следующими моментами:**

- 1) косметический транспорт, MSDS морской и воздушный транспорт, чтобы предоставить транспортную маркировку, таможенная очистка в американских пунктах назначения должна быть таможенной декларацией ФДА, и есть другие требования, но у меня есть опыт, мы очень профессионалы.
- 2) в качестве посредника каждый клиент заключил договор с покупателем и имел дату поставки.как только срок поставки превысит, у него будет очень высокая неустойка.Он доверяет мне и нашей профессии.
- 3) для его заказа транспортные расходы не являются особенно большими.его товары находятся не только в Соединенных Штатах, но и в Великобритании, Франции, Польше, Канаде и Австралии.У него есть специальный китайский агент, все планы отгрузки для меня, я дам каждый билет в склад, взлет, прибытие, время доставки требования, для клиента, он прицелился, просмотр заказов очень удобный и очень провинциальный, так что он может сэкономить больше усилий на продаже своей продукции, чтобы бренд и прибыль выше.
- 4) любой заказ, его сроки, мы можем дать ему лучшее решение.Он особенно помнит, что однажды у него было два контейнера, один *40HQ блеск для губ и зубная помада* Согласно обычному времени отгрузки, обычно через 38 дней после погрузки.доставка на склад займет 40 дней.Кроме того, оно основано на морских портах, которые открыты, являются пунктуальными и не имеют каких - либо сроков таможенного досмотра в пунктах отправления и назначения.

Однако срок действия заказа клиента составляет всего 25 дней.Если эти два контейнера перевозятся воздушным транспортом, то они стоят особенно дорого.Если нормальная поставка невозможна, мы поможем клиентам *Отправка от Ningbo в LA в течение 14 дней*И потом сразу устроил грузовик.кабинет сайлы, двое водителей по очереди, были отправлены на склад Шарлотты через 6 дней.клиент особенно благодарен за это решение, помогли сэкономить много денег и решить проблемы.С тех пор, все заказы заказчика напрямую связаться с фабрикой я распорядился отправить товары, даже фрахт не был заранее запрошен, я был непосредственно выписан счет, после завершения поставки, в конце месяца оплата.



**именно опыт сотрудничества с этим клиентом позволил мне глубже поразмыслить над своим бизнес - направлением.**

1) думать о проблемах с точки зрения клиента, думать о потребностях клиента, добавлять для себя больше добавленной стоимости, делая себя незаменимой ролью клиента.

2) у нас есть свои собственные американские агенты в 50 штатах. Все, что мы отгружаем, другие могут сделать, мы можем сделать лучше, это лучшее Логистическое решение, мы должны быть уверены в наших клиентах.

3) специализация, а не просто разговоры, вы должны знать, что волнует клиента, научиться помогать клиентам решить его проблемы и проблемы.

4) мы можем предложить по крайней мере трех американских клиентов, с которыми мы сотрудничаем, чтобы новые клиенты могли напрямую связаться с нашими американскими клиентами, узнать услуги нашей компании, чтобы клиенты чувствовали вашу реальность и мощь.

5) учиться у клиентов, учиться у клиентов деловая мудрость, делиться с другими новыми клиентами, вести клиентов, найти с вами общий интерес к клиентам, заказ легко без проблем, слишком небрежно, много времени и усилий. Покупатели, не делайте этого.

6) делиться с вами реальной жизнью, чтобы клиенты больше узнать о вас, чтобы увеличить липкость клиентов.

Мы с Кармен были деловыми партнерами, друзьями в жизни, вспоминая эти пять лет, и мы должны быть общими достижениями. Он получил то, что хотел, и я сделал то, что хотел. Я ценю то, что он не дал мне денег. Вместо этого, я многому научился, и я стал более самоуверенным в том, что касается открытия американского рынка и американских клиентов. В этом году наш оборот на рынке США достиг 80,3%. наша цель заключается в том, чтобы, как только клиенты встретятся с нами, они больше не нуждались в других экспедициях.

# Большое спасибо за прочтение нашей истории

# Попробуйте наше грузовое обслуживание