

## Предлагать хотя бы 3Отказ логистические решения

**спасти** Стоимость **не менее 5%** для клиента

- [Солнечная Всемирная логистика \(SZ\) Ltd](#) -

### Морской груз

(Из Китая по всему миру)

[1] опыт экспедиторского Агентства более 20 лет

[2] 3000 Альянс Партнеры по всему миру

[3] 100 Профессиональный логистический персонал

[4] если не произойдет стихийного бедствия, то не произойдет аварии.

[5] больше, чем владелец груза

Мы хорошо обслуживаем морские перевозки, помогаем клиентам из Китая покупать во всем мире, чтобы обеспечить быструю, безопасную и эффективную доставку.

## Две морские доставки

**[1] FCL (полная нагрузка на контейнер)**

20 футов, 40 футов, 40хк, контейнер 45:00

**[2] LCL (меньше, чем контейнер)**

Массовые грузы, свободные грузы

прежде чем запрос, пожалуйста, подтвердите, какой способ вы выбираете.

**Солнечный во всем мире логистика**  
**Время доставки**

	США	евро	Япония	Канада	Австралия	Другая страна
Авиаперевозка	авиакомпания "EK AA PO CA HU NH EY OZ"BY.естдоставлять товар на аэродром или аэродром					
Amazon FBA (DDP)	5-6дней	6-7дней	4-5дней	6-7дней	5-6дней	никто
выражать	2-3 дня	2-3 дня	2-3 дня	3-4 дня	2-3 дня	4-5дней
Морской груз (DDP)	18-22 дня	20-25дней	18-25дней	18-25дней	Порт для порта или доставки и доставки	
железная дорога	никто	15-25дней	никто	никто	никто	Просьба запрос

выше время отгрузки только для справки.

## Photo Cargo Display

-



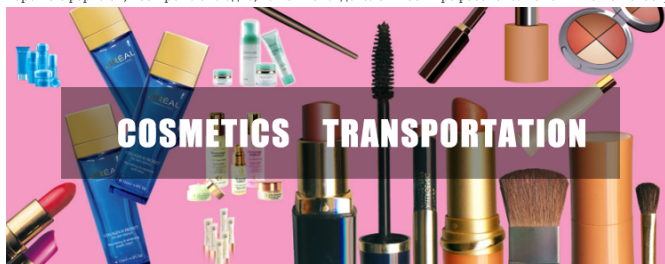
Мы и клиентская история

жизнь никогда не оправдывает тех, кто упорно трудится, и ты никогда не знаешь, какие сюрпризы он для тебя приготовит. front. It Я знаю Кармен почти пять лет. обычный день, 5 мая 2014 года, не может быть обычным, но никто не может себе представить. как много этот клиент имеет для моей коммерческой карьеры, моей уверенности в себе и моей будущей жизни.



В тот день во второй половине дня я получил письмо от клиента, чтобы задать мне ряд вопросов *зубная помада была доставлена из Сямэня в Америку*. Я всегда делаю предложение клиентам, но косметика не обычный товар, и такие товары продаются по воздуху. Нужно предоставить MSDS. Это требует авиамаркировки. Кроме того, для экспортеров им необходимо представить данные в Декларации, косметика внутренних продуктов должна быть сертифицирована.

когда я делаю предложение, я сознательно напоминаю покупателю эту информацию, но клиент не понимает. Я позволил клиенту сначала связаться с поставщиком. Я понял, а потом дал ему отзыв. Он рассказал мне о ситуации на заводе. Однако информация о заводах отсутствует. Я сразу дал другое решение *Доставьте товар в шэньжэнь, а потом прилетите из Гонконга*. первый билет клиента был хорошо оформлен, все прошло гладко, клиент был доволен моей профессионализмом и нашей своевременностью.



Однако завод направил образцы и заказанные клиентами товары массового потребления. после получения груза его версия не соответствует действительности. качество больших товаров сильно отличается от образцов. Боюсь, что в первые годы, чтобы заработать деньги, торговая компания будет лучше. Это не редкость.

В результате этого продукция покупателя была продана, и было получено большое количество жалоб от клиентов, и даже компании, расположенные за их пределами, не могли позволить себе этого. Поэтому я помогаю клиентам, постоянно общаюсь с фабриками, помогая им, чтобы помочь клиентам получить решение от завода или возместить некоторые потери, предприятия могут понять, но босс думает иначе, она не имеет права решать, последний бизнес находится в середине. Я чувствую, что у нечестного босса нет будущего из - за этой ссоры, когда он покинул компанию.

Несмотря на то, что в конечном счете это не привело к тому, что Кармен и я хотели бы получить результат, я всегда старался помочь ему и помочь ему, и клиенты были очень признательны мне за это, с другой стороны, доверие и чувства ко мне значительно возросли. затем клиент начал искать нового поставщика, он нашел нового поставщика, зарегистрированный адрес поставщика, размер, зарегистрированный капитал, позвольте мне помочь ему рассмотреть, я также много телефонных звонков и соответствующих операций, видео узнать размер завода, размер компании, В конце концов, выберите высококвалифицированную фабрику. С тех пор завод работал с клиентами и никогда не менял поставщиков.



**Поскольку клиент является посредником, его продукция также продается другим клиентам. Я спросил, почему он выбрал нас. Он сказал, что я был тронут и восхищен следующими моментами:**

- 1) косметический транспорт, MSDS морской и воздушный транспорт, чтобы предоставить транспортную маркировку, таможенная очистка в американских пунктах назначения должна быть таможенной декларацией ФДА, и есть другие требования, но у меня есть опыт, мы очень профессионалы.
- 2) в качестве посредника каждый клиент заключил договор с покупателем и имел дату поставки. как только срок поставки превысит, у него будет очень высокая неустойка. Он доверяет мне и нашей профессии.
- 3) для его заказа транспортные расходы не являются особенно большими. его товары находятся не только в Соединенных Штатах, но и в Великобритании, Франции, Польше, Канаде и Австралии. У него есть специальный китайский агент, все планы отгрузки для меня, я дам каждый билет в склад, взлет, прибытие, время доставки требования, для клиента, он причалил, просмотр заказов очень удобный и очень провинциальный, так что он может сэкономить больше усилий на продаже своей продукции, чтобы бренд и прибыль выше.
- 4) любой заказ, его сроки, мы можем дать ему лучшее решение. Он особенно помнит, что однажды у него было два контейнера, один **40HQ блеск для губ и зубная помада** Согласно обычному времени отгрузки, обычно через 38 дней после погрузки. доставка на склад займет 40 дней. Кроме того, оно основано на морских портах, которые открыты, являются пунктуальными и не имеют каких - либо сроков таможенного досмотра в пунктах отправления и назначения.

Однако срок действия заказа клиента составляет всего 25 дней. Если эти два контейнера перевозятся воздушным транспортом, то они стоят особенно дорого. Если нормальная поставка невозможна, мы поможем клиентам **Отправка от Ningbo в LA в течение 14 дней** И потом сразу устроил грузовик. кабинет сайлы, двое водителей по очереди, были отправлены на склад Шарлотты через 6 дней. клиент особенно благодарен за это решение, помогли сэкономить много денег и решить проблемы. С тех пор, все заказы заказчика напрямую связаться с фабрикой я распорядился отправить товары, даже фрахт не был заранее запрошен, я был непосредственно выписан счет, после завершения поставки, в конце месяца оплата.



**именно опыт сотрудничества с этим клиентом позволил мне глубже поразмыслить над своим бизнес - направлением.**

- 1) думать о проблемах с точки зрения клиента, думать о потребностях клиента, добавлять для себя больше добавленной стоимости, делая себя незаменимой ролью клиента.
- 2) у нас есть свои собственные американские агенты в 50 штатах. Все, что мы отгружаем, другие могут сделать, мы можем сделать лучше, это лучшее Логистическое решение, мы должны быть уверены в наших клиентах.
- 3) специализация, а не просто разговоры, вы должны знать, что волнует клиента, научиться помогать клиентам решить его проблемы и проблемы.
- 4) мы можем предложить по крайней мере трех американских клиентов, с которыми мы сотрудничаем, чтобы новые клиенты могли напрямую связаться с нашими американскими клиентами, узнать услуги нашей компании, чтобы клиенты чувствовали вашу реальность и мощь.
- 5) учиться у клиентов, учиться у клиентов деловая мудрость, делиться с другими новыми клиентами, вести клиентов, найти с вами общий интерес к клиентам, заказ легко без проблем, слишком небрежно, много времени и усилий. Покупатели, не делайте этого.
- 6) делиться с вами реальной жизнью, чтобы клиенты больше узнали о вас, чтобы увеличить липкость клиентов.

Мы с Кармен были деловыми партнерами, друзьями в жизни, вспоминая эти пять лет, и мы должны быть общими достижениями. Он получил то, что хотел, и я сделал то, что хотел. Я ценю то, что он не дал мне денег. Вместо этого, я многому научился, и я стал более самоуверенным в том, что касается открытия американского рынка и американских клиентов. В этом году наш оборот на рынке США достиг 80,3%. Наша цель заключается в том, чтобы, как только клиенты встретятся с нами, они больше не нуждались в других экспедициях.

## Большое спасибо за прочтение нашей истории

## Попробуйте наше грузовое обслуживание