

Предлагать хотя бы 3Отказ логистические решения

спасти Стоимость **не менее 5%** для клиента

- [Солнечная Всемирная логистика \(SZ\) Ltd](#) -

Морской груз

(Из Китая по всему миру)

[1] опыт экспедиторского Агентства более 20 лет

[2] 3000 Альянс Партнеры по всему миру

[3] 100 Профессиональный логистический персонал

[4] если не произойдет стихийного бедствия, то не произойдет аварии.

[5] больше, чем владелец груза

Мы хорошо обслуживаем морские перевозки, помогаем клиентам из Китая покупать во всем мире, чтобы обеспечить быструю, безопасную и эффективную доставку.

Две морские доставки

[1] FCL (полная нагрузка на контейнер)

20 футов, 40 футов, 40хк, контейнер 45:00

[2] LCL (меньше, чем контейнер)

Массовые грузы, свободные грузы

прежде чем запрос, пожалуйста, подтвердите, какой способ вы выбираете.

Солнечный во всем мире логистика Время доставки

	США	евро	Япония	Канада	Австралия	Другая страна
Авиаперевозка	авиакомпания "EK AA PO CA HU NH EY OZ"BY.естдоставлять товар на аэродром или аэродром					
Amazon FBA (DDP)	5-6дней	6-7дней	4-5дней	6-7дней	5-6дней	никто
выражать	2-3 дня	2-3 дня	2-3 дня	3-4 дня	2-3 дня	4-5дней
Морской груз (DDP)	18-22 дня	20-25дней	18-25дней	18-25дней	Порт для порта или доставки и доставки	
железная дорога	никто	15-25дней	никто	никто	никто	Просьба запрос

выше время отгрузки только для справки.

Photo Cargo Display

-



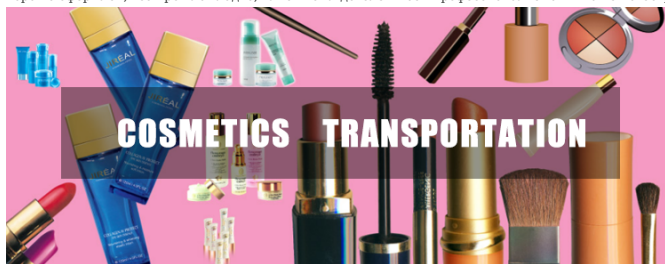
Мы и клиентская история

жизнь никогда не оправдывает тех, кто упорно трудится, и ты никогда не знаешь, какие сюрпризы он для тебя приготовит. front. It Я знаю Кармен почти пять лет. обычный день, 5 мая 2014 года, не может быть обычным, но никто не может себе представить. как много этот клиент имеет для моей коммерческой карьеры, моей уверенности в себе и моей будущей жизни.



В тот день во второй половине дня я получил письмо от клиента, чтобы задать мне ряд вопросов *зубная помада была доставлена из Сямэня в Америку*. Я всегда делаю предложение клиентам, но косметика не обычный товар, и такие товары продаются по воздуху. Нужно предоставить MSDS. Это требует авиамаркировки. Кроме того, для экспортеров им необходимо представить данные в Декларации, косметика внутренних продуктов должна быть сертифицирована.

когда я делаю предложение, я сознательно напоминаю покупателю эту информацию, но клиент не понимает. Я позволил клиенту сначала связаться с поставщиком. Я понял, а потом дал ему отзыв. Он рассказал мне о ситуации на заводе. Однако информация о заводе отсутствует. Я сразу дал другое решение *Доставьте товар в шэньжэнь, а потом прилетите из Гонконга*. первый билет клиента был хорошо оформлен, все прошло гладко, клиент был доволен моей профессионализмом и нашей своевременностью.



Однако завод направил образцы и заказанные клиентами товары массового потребления. после получения груза его версия не соответствует действительности. качество больших товаров сильно отличается от образцов. Боюсь, что в первые годы, чтобы заработать деньги, торговая компания будет лучше. Это не редкость.

В результате этого продукция покупателя была продана, и было получено большое количество жалоб от клиентов, и даже компании, расположенные за их пределами, не могли позволить себе этого. Поэтому я помогаю клиентам, постоянно общаюсь с фабриками, помогая им, чтобы помочь клиентам получить решение от завода или возместить некоторые потери, предприятия могут понять, но босс думает иначе, она не имеет права решать, последний бизнес находится в середине. Я чувствую, что у нечестного босса нет будущего из - за этой ссоры, когда он покинул компанию.

Несмотря на то, что в конечном счете это не привело к тому, что Кармен и я хотели бы получить результат, я всегда старался помочь ему и помочь ему, и клиенты были очень признательны мне за это, с другой стороны, доверие и чувства ко мне значительно возросли. затем клиент начал искать нового поставщика, он нашел нового поставщика, зарегистрированный адрес поставщика, размер, зарегистрированный капитал, позвольте мне помочь ему рассмотреть, я также много телефонных звонков и соответствующих операций, видео узнать размер завода, размер компании, В конце концов, выберите высококвалифицированную фабрику. С тех пор завод работал с клиентами и никогда не менял поставщиков.



Поскольку клиент является посредником, его продукция также продается другим клиентам. Я спросил, почему он выбрал нас. Он сказал, что я был тронут и восхищен следующими моментами:

- 1) косметический транспорт, MSDS морской и воздушный транспорт, чтобы предоставить транспортную маркировку, таможенная очистка в американских пунктах назначения должна быть таможенной декларацией ФДА, и есть другие требования, но у меня есть опыт, мы очень профессионалы.
- 2) в качестве посредника каждый клиент заключил договор с покупателем и имел дату поставки. как только срок поставки превысит, у него будет очень высокая неустойка. Он доверяет мне и нашей профессии.
- 3) для его заказа транспортные расходы не являются особенно большими. его товары находятся не только в Соединенных Штатах, но и в Великобритании, Франции, Польше, Канаде и Австралии. У него есть специальный китайский агент, все планы отгрузки для меня, я дам каждый билет в склад, взлет, прибытие, время доставки требования, для клиента, он причалил, просмотр заказов очень удобный и очень провинциальный, так что он может сэкономить больше усилий на продаже своей продукции, чтобы бренд и прибыль выше.
- 4) любой заказ, его сроки, мы можем дать ему лучшее решение. Он особенно помнит, что однажды у него было два контейнера, один **40HQ блеск для губ и зубная помада** Согласно обычному времени отгрузки, обычно через 38 дней после погрузки. доставка на склад займет 40 дней. Кроме того, оно основано на морских портах, которые открыты, являются пунктуальными и не имеют каких - либо сроков таможенного досмотра в пунктах отправления и назначения.

Однако срок действия заказа клиента составляет всего 25 дней. Если эти два контейнера перевозятся воздушным транспортом, то они стоят особенно дорого. Если нормальная поставка невозможна, мы поможем клиентам **Отправка от Ningbo в LA в течение 14 дней** И потом сразу устроил грузовик. кабинет сайлы, двое водителей по очереди, были отправлены на склад Шарлотты через 6 дней. клиент особенно благодарен за это решение, помогли сэкономить много денег и решить проблемы. С тех пор, все заказы заказчика напрямую связаться с фабрикой я распорядился отправить товары, даже фрахт не был заранее запрошен, я был непосредственно выписан счет, после завершения поставки, в конце месяца оплата.



именно опыт сотрудничества с этим клиентом позволил мне глубже поразмыслить над своим бизнес - направлением.

- 1) думать о проблемах с точки зрения клиента, думать о потребностях клиента, добавлять для себя больше добавленной стоимости, делая себя незаменимой ролью клиента.
- 2) у нас есть свои собственные американские агенты в 50 штатах. Все, что мы отгружаем, другие могут сделать, мы можем сделать лучше, это лучшее Логистическое решение, мы должны быть уверены в наших клиентах.
- 3) специализация, а не просто разговоры, вы должны знать, что волнует клиента, научиться помогать клиентам решить его проблемы и проблемы.
- 4) мы можем предложить по крайней мере трех американских клиентов, с которыми мы сотрудничаем, чтобы новые клиенты могли напрямую связаться с нашими американскими клиентами, узнать услуги нашей компании, чтобы клиенты чувствовали вашу реальность и мощь.
- 5) учиться у клиентов, учиться у клиентов деловая мудрость, делиться с другими новыми клиентами, вести клиентов, найти с вами общий интерес к клиентам, заказ легко без проблем, слишком небрежно, много времени и усилий. Покупатели, не делайте этого.
- 6) делиться с вами реальной жизнью, чтобы клиенты больше узнали о вас, чтобы увеличить липкость клиентов.

Мы с Кармен были деловыми партнерами, друзьями в жизни, вспоминая эти пять лет, и мы должны быть общими достижениями. Он получил то, что хотел, и я сделал то, что хотел. Я ценю то, что он не дал мне денег. Вместо этого, я многому научился, и я стал более самоуверенным в том, что касается открытия американского рынка и американских клиентов. В этом году наш оборот на рынке США достиг 80,3%. наша цель заключается в том, чтобы, как только клиенты встретятся с нами, они больше не нуждались в других экспедициях.

Большое спасибо за прочтение нашей истории

Попробуйте наше грузовое обслуживание